Die 3 Schritte zu Ihrem individuellen Coaching:

❶ Kostenfreies Erstgespräch

Vereinbaren Sie mit uns ein kostenfreies und unverbindliches Erstgespräch.

❷ AVGS-Antrag

Bei der Agentur für Arbeit oder dem Jobcenter beantragen Sie mit unserer Unterstützung Ihren Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein.

❸ Start des Einzelcoachings

Schritt für Schritt begleiten wir Sie auf dem Weg in die Selbstständigkeit und auch darüber hinaus.

Rufen Sie uns an:
0 68 34 / 956 969 – 0

Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein

(AVGS, Maßnahmenummer 555|359|17)

Wir lotsen Sie erfolgreich in Ihre Selbstständigkeit.

IBV
informieren
beraten
vermitteln
Unternehmensberatung GmbH

Hauptstraße 135 | 66773 Schwalbach
info@ibv-saar.de | www.ibv-saar.de

„Nutze Deine Chance!“

Einzelcoaching ohne Eigenbeteiligung

100% Förderung!

„Nutze Deine Chance!“

Sie wollen Ihr eigener Chef werden, sich selbstständig machen und Ihr Unternehmen am Markt platzieren. Die ersten Schritte sind immer schwierig. Unsere Aufgabe ist es, Sie in dieser Phase erfolgreich zu begleiten.

Im Rahmen des Aktivierungs- und Vermittlungsgutscheins von der Agentur für Arbeit oder dem Jobcenter bieten wir Ihnen Einzelcoachings in die Selbst-ständigkeit ganz in Ihrer Nähe an.

Ohne Eigenbeteiligung!

Unsere einzelnen Coaching-Module unterstützen Sie dabei kreativ, kompetent und zielgerichtet, um in Ihre Selbstständigkeit zu starten. Nutzen Sie unsere Erfahrung und machen Sie diese zu Ihrer Stärke. Die Maßnahme „Nutze Deine Chance – Gründer-Coaching durch erfahrene Berater“ bieten wir in Kooperation mit dem Lernkreis Südwest an.

Gründer-Coaching durch erfahrene Berater

Unsere Einzelcoaching-Maßnahme besteht aus insgesamt 6 Modulen.

Modul 1 umfasst 30 Stunden, die Module 2 bis 6 jeweils 10 Stunden. Zudem kann eine Tragfähigkeitsprüfung *für einen bereits erstellten Business-plan von uns durchgeführt werden.*

Modul 1 (obligat.): Profiling und Coaching Grundkompetenzen, Klärung wesentlicher Voraussetzungen und Folgen der selbstständigen Tätigkeit

Modul 2: Rechtliche Voraussetzungen, Einführung in die Bestandteile eines *Business- und Finanzplanes*

Modul 3: Grundlagen von Verwaltung, *Steuern, Finanzierung, Marketing und Vertrieb*

Modul 4: *Standort- und Konkurrenz-analyse,* Vertiefung Marketing und Vertrieb

Modul 5: *Finanzplanung* (Investition, Umsätze, Kosten, Rentabilität, Liqui-dität) und Kalkulation

Modul 6: *Businessplan-Leitfaden* für Ihre Zukunft